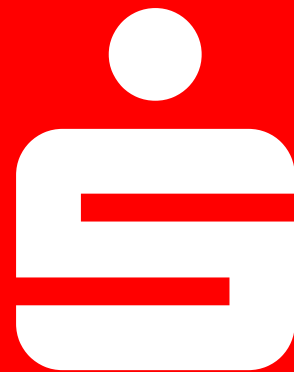




**Dialog  
ist einfach.**

**Pressegespräch  
14. März 2024**



**Teilnehmer:**

***Pressevertreter***

Badische Zeitung  
Rebland-Kurier  
Breisach Aktuell

Frank Schoch  
Annika Willscheid / Bernd Schreiber  
Andreas Dewald

***Vertreter der Sparkasse Staufen-Breisach***

Michael Grüninger  
Georg Selinger

Vorstandsvorsitzender  
Vorstandsmitglied

Pia Riesterer

Leitung Unternehmenskommunikation



## Die Geschäftsergebnisse 2023 der Sparkasse Staufen-Breisach

### Erfolgskurs trotz schwieriger Zeiten

Jahresabschluss 2023	Sparkasse Bestand 2022 in Mio. EUR	Sparkasse Bestand 2023 in Mio. EUR	Sparkasse Veränderung in Mio. EUR	Sparkasse Veränderung (in %)
<b>Kundenvolumen</b>				
Einlagen	1.301	1.319	18	1,4 %
Kredite	1.146	1.157	11	1,0 %
<b>Bilanzsumme</b>	1.709	1.664	-45	-2,6 %
<b>Zinsüberschuss</b>	21,8	24,1	2,3	10,8 %
<b>Provisionsüberschuss</b>	10,7	11,6	0,9	8,9 %
<b>Bilanzgewinn</b>	1,6	1,6	0	0,0 %
<b>Eigenkapital</b>	146,5	167,6	21,1	14,4 %

Hier handelt es sich um vorläufige Zahlen

### Einlagen

Unsere Einlagen haben sich um 18 Mio. Euro auf 1.319 Mio. Euro erhöht. Wegen der Zinsentwicklung gewinnen konservative Anlageformen wie Sparbriefe, Termineinlagen und Kündigungsgelder an Attraktivität. Das klassische Bankgeschäft mit Einlagenzinsen feiert ein gewisses Comeback. Das Zinswachstum ermöglicht wieder ein breiteres Portfolio an Möglichkeiten für alle Anlagentypen anzubieten.

### Kreditgeschäft

Gestiegene Zinsen, gestiegene (Bau-) Preise und eine insgesamt Verunsicherung führt bei unserer Kundschaft zu einem innehalten bei den Investitionen. Die Wachstumsrate im Kreditgeschäft ist in diesem Jahr deutlich rückläufig. Bei den Unternehmen in unserem Geschäftsgebiet ist nach wie vor eine gewisse Verunsicherung aufgrund der konjunkturellen Entwicklungen zu spüren. Aber auch in den Bereichen Wohnbaufinanzierung unserer Privatkunden und den öffentlichen Haushalten ist eine starke Zurückhaltung zu verzeichnen.

### Bilanzsumme

Durch die sehr massiven Veränderungen der Rahmenbedingungen (starker Zinsanstieg) war eine Konsolidierung der Bilanzsumme notwendig. Der Fokus lag im Jahr 2023 auf der Stärkung des Eigenkapital. Die Sparkasse ist mit den Vertriebsleistungen insgesamt zufrieden.



## Kreditrisiko

Trotz der geopolitischen Auseinandersetzung die in Folge Lieferkettenschwierigkeiten und Preisanstiege nach sich gezogen haben, ist die Wirtschaftslage in unserer Region relativ stabil. Eine starke Zurückhaltung bei Investitionen der Unternehmen ist deutlich spürbar. Ausfallgefährdete Kredite sind kaum zu verzeichnen. Dennoch müssen aufgrund der erhöhten Unsicherheiten bestimmte Branchen stärker unter Beobachtung bleiben.

## Bausparen – LBS Südwest

Bausparen bleibt für unsere Kunden ein wichtiges Produkt zur Schaffung von Wohneigentum. Ist der Bausparvertrag in den letzten Jahren eher als „Auslaufprodukt“ betrachtet worden, erlebt Bausparen seit dem Jahr 2022 eine Renaissance.

Im Jahr 2023 konnten wir über 33,4 Mio. Euro Bausparsumme absetzen und damit eine weitere Steigerung gegenüber dem Vorjahr erzielen. Die derzeitige Zinsentwicklung legt schonungslos dar, dass gerade bei steigenden Zinsen unsere Kundschaft durch gute, marktgerechte Tarife die Möglichkeit haben, das Zinsniveau langfristig zu sichern um den Traum von der eigenen Immobilie zu realisieren.

## Wertpapiere und Investmentfonds der Deka

Durch das gestiegene Zinsniveau erleben Zertifikate mit festem Zinsbaustein einen positiven Trend. Die Anlage in Zertifikaten nahm um 22,5% deutlich zu und erreichte damit rund 89,6 Mio. Euro. Für viele unserer Kunden waren diese Anlageformen eine gute Alternative zur bisherigen Geldanlage im Sichteinlagensegment.

Immer mehr Kundinnen und Kunden nutzen die Chancen, die sich am Wertpapiermarkt ergeben. Eine erfreuliche Entwicklung konnte im letzten Jahr mit 271 Mio. Euro und damit einer Steigerung um 7,4% erreicht werden.

## Versicherungen – SV Versicherung

Unser kompetentes SV Versicherungsteam rund um Anette Tischer hat sich in den letzten Jahren in unserer ehemaligen Filiale in Oberkrozingen etabliert. Nun wird sie zusammen mit ihrem Kollegen in den wohlverdienten Ruhestand eintreten. Zum 1. April 2024 wird mit Herrn Matthias Bauer ein neues SV Team das Versicherungsbüro übernehmen. Regelmäßige Beratungen in unseren BeratungsCentern gehören dann weiterhin zum Standard. Aufgrund des Sprengstoffangriffs auf unsere SB-Filiale in Oberkrozingen ist auch das SV Büro derzeit nicht zugänglich. Die räumliche Nähe zu unserer Kundschaft ist jedoch weiterhin von großer Bedeutung, so dass wir eine vorübergehende Alternativlösung in Münstertal umsetzen können.



## Immobilien

Durch die gestiegenen Zinsen und den nach wie vor hohen Baukosten, nimmt die Nachfrage nach Immobilien insgesamt gravierend ab. Die starke Zurückhaltung ist besonders bei den Neubauten spürbar. Bei den Gebrauchtimmobiliën haben wir mit einem Objektvolumen von 7 Mio. trotz des beschränkten Angebots noch eine leichte Steigerung gegenüber dem Vorjahr verzeichnen können. Die Anzahl aller Objekte ist jedoch leicht gesunken.

Durch die Zins- und Kostensituation können immer weniger Haushalte den notwendigen Kapitaldienst für den Traum vom Eigenheim aufbringen.

## Ertragslage

Unseren Provisionsüberschuss konnten wir im abgelaufenen Geschäftsjahr um 8,9% auf 11,6 Mio. Euro steigern. Wachstumstreiber waren hier die Erträge rund um das Girokonto. Die gute Nachfrage nach Wertpapieren, insbesondere bei den Zertifikaten sowie die Zunahme im Bauspargeschäft waren weitere Wachstumsfaktoren. Mit 10,7% konnten wir eine deutliche Steigerung im Zinsüberschuss auf 24 Mio. Euro erzielen. Dieses Ergebnis ist auf den allgemeinen Zinsanstieg im Jahr 2023 zurückzuführen.

## Verwaltungsaufwand

In den Sachkosten haben wir mit einer Erhöhung von 11,6 % auf 9,8 Mio. Euro abgeschlossen. Insgesamt ist ein deutlicher Kostenanstieg durch Investitionen in Gebäude vor allem aber auch in IT-Sicherheit zu verzeichnen. Die Personalkosten haben sich im Jahr 2023 aufgrund der tariflichen Änderungen um 6,6% auf 17 Mio. Euro erhöht.

## Eigenkapital

Das Eigenkapital ist ein wichtiges regulatorisches Element für die Sparkasse. Aus diesem Grund ist dieser Faktor eine bedeutende Kerngröße. Diese konnten wir auf rund 167,6 Mio. Euro deutlich ausbauen. Der starke Anstieg um 14,3% gegenüber dem Vorjahr konnte unter anderem durch die Hebung von stillen Reserven realisiert werden. Damit sind wir auch zukünftig in der Lage, den gestellten Anforderungen an unsere Sparkasse gerecht zu werden und das Wachstum in unserer Region zu begleiten.

## Filialnetz und Digitalisierung

Unser stationäres Filialnetz bietet mit 7 BeratungsCenter und unserem DirektBeratungsCenter in unserem Geschäftsgebiet eine gute Versorgung unserer Kundschaft mit Beratungs- und Servicedienstleistungen. Die im letzten Jahr angepasste Filialstruktur hat sich in den letzten Monaten etabliert. Das zusätzlich eingeführte und ausgebaute DirektBeratungsCenter zeigt mit seiner stark zunehmenden Kundenfrequenz, dass unsere Kundschaft dieses Angebot gut annimmt. Neben den abgerufenen Servicedienstleistungen werden auch zunehmend Videoberatungen durchgeführt.

Unsere Internetfiliale wird weiter gut angenommen und ist einer der wichtigsten Kanäle geworden. Unsere Kundschaft besucht die Plattform mit durchschnittlich 62.444 Zugriffen am Tag. Dies entspricht eine Steigerung von 19% gegenüber dem Vorjahr.



Von den 49.918 Girokonten in unserem Haus wurden 38.139 online geführt. Dies entspricht einer Quote von rund 76,4%.

Auch die Anzahl der ePostfach Konten ist weiter gestiegen. Über dieses Postfach hat unsere Kundschaft jederzeit alle Kontounterlagen gesichert an einem Ort. Uns hilft es im Sinne der Nachhaltigkeit Papier zu sparen und wichtige Dokumente den Kunden auf diesem Weg zukommen zu lassen.

Zahlreiche Produkte wie zum Beispiel die Eröffnung von Giro- und Sparkonten, Dispositionskredite einrichten oder ändern, verschiedene Kartenprodukte u.v.m. können über unsere InternetFiliale direkt eingerichtet werden.

Die Dienstleistungen unserer Internetfiliale werden auch in Zukunft sukzessive ausgebaut.

### **Payment in der Sparkasse**

Die Vorteile digitaler Bezahlungsmöglichkeiten werden immer stärker von unserer Kundschaft genutzt. Sicher, einfach und bequem - ein Trend der sich weiter fortsetzt. Und dies nicht nur für den Privat- sondern auch für den Firmenkunden. Deswegen bieten wir eine komplette Produktpalette für digitales Bezahlen – von kontaktlos und mobil mit Karte oder Smartphone über Online-Zahlverfahren bis hin zu In-App-Zahlungen. Die deutliche Zuwachsrate über 19,8% der S-App-Nutzer unterstreicht diese Entwicklung.

### **Payment im Firmenkundengeschäft**

Die Sparkasse ist ein verlässlicher Partner im Firmenkundengeschäft und bietet alles aus einer Hand. Mit der Einführung der Paymentberatung ist ein wichtiger Schritt getan, um dem Mega-Trend Digitalisierung und dem zunehmenden Wettbewerb in der Zukunft zu begegnen.

Die Paymentberatung wird für die Segmente der Firmen- und Unternehmenskunden und für die größeren Gewerbetreibenden angeboten und durchgeführt.

Unsere Kundschaft soll bei der Analyse und Findung von erfolgreichen Lösungen rund um das Girokonto, im traditionellen Zahlungsverkehr und auch im E-Commerce unterstützt werden. Gemeinsam mit unseren Verbundpartnern erarbeiten wir ein individuell abgestimmtes Lösungspaket im Rahmen der Kontoführung und des Zahlungsverkehrs.

### **Verfügungen an den Geldausgabeautomaten**

Die Bargeldverfügungen an unseren SB-Standorten sind im mittelfristigen Trend weiter rückläufig. Dies ist Ausdruck der fortschreitenden Digitalisierung einhergehend mit der Etablierung alternativer Bezahlungsmöglichkeiten. An einigen wenigen Standorten sind leichte Zuwächse bei den Verfügungen zu verzeichnen. Diese sind insbesondere in Touristisch stark frequentierten Gemeinden zu beobachten.

Die Standorte mit den insgesamt 20 Geldautomaten unterliegen einer regelmäßigen Überprüfung. Dies nicht nur unter dem Aspekt der Frequentierung, sondern auch unter dem Sicherheitsaspekt. Kooperationen mit anderen Banken und Dienstleistern sind in der Vergangenheit bereits eingegangen worden und werden da wo möglich weiter ausgebaut.



## Geldautomatensprengungen

Sicherheit ist uns wichtig! Zunehmend Sorge bereiten uns die Geldautomatensprengungen, insbesondere in Wohngebieten, von denen wir in der jüngeren Zeit betroffen waren. Deswegen haben wir uns dazu entschieden, zusätzlich zum bestehenden Sicherheitskonzept, weitere Schutzmaßnahmen umzusetzen. Unser oberstes Ziel ist es, Anwohner und die vorhandenen Infrastruktureinrichtungen zu schützen.

Aus diesem Grunde haben wir die Standorte in Ballrechten-Dottingen, Hausen und Oberrimsingen vollständig geschlossen.

In Ihringen, Ehrenkirchen und dem Dienstleistungszentrum der Sparkasse in Staufen, sind die Geldautomaten nur während der Öffnungszeiten zugänglich. Außerhalb dieser Zeiten werden die Automaten geleert und ausgeschaltet.

Die Standorte in Münstertal und Sasbach haben wir vorübergehend geschlossen. In diesen Gemeinden suchen wir einen zentralen Ort mit geringem Gefährdungspotenzial für unsere Geldautomaten. Generell wird es zunehmend schwieriger, geeignete Standorte für Geldautomaten zu finden.

Über Kooperationen mit anderen Banken und Dienstleistern versuchen wir die Bargeldversorgung für unsere Kunden gebührenfrei zu gewährleisten.

## Gesellschaftliches Engagement

Unsere soziale Mitverantwortung und die Verbundenheit in der Region drücken wir insbesondere durch die Unterstützung der Vereine und Organisationen in unserem Geschäftsgebiet aus. Dieses Verständnis ist ein wichtiger Bestandteil unserer Geschäftspolitik. 2023 wurden durch Spenden, Sponsoring und Erträgen aus den Stiftungen zahlreiche Projekte und Vereine mit einem Fördervolumen von rund 130.000 Euro an über 130 Vereine und Organisationen in unserem Geschäftsgebiet überreicht. Dabei wurden 35 Projekte mit einem 4stelligen Betrag unterstützt.

Die Fördergelder stammen insbesondere aus dem Sparkassen-PS-Los-Reinertrag, den Stiftungen der Sparkasse, dem Sponsoring sowie dem Spendentopf.

„PS-Sparen und Gewinnen“ bleibt beliebt. Im Jahr 2023 führten wir 143.994 Lose. Davon konnten insgesamt Gewinne über 67.665 Euro an unsere Kunden übergeben werden. Damit lohnt sich Sparen doppelt.

## Kundenzufriedenheit

Die Zufriedenheit unserer Kundinnen und Kunden stellt in einer sich veränderten Gesellschaft eine zunehmend hohe Herausforderung dar. Die Kosten steigen, der Alltag wird komplizierter, die Welt scheint sich immer schneller zu drehen – für viele Menschen ist die Lage ziemlich unübersichtlich geworden. Wir helfen unserer Kundschaft, den Überblick über ihre Finanzangelegenheiten zu behalten. Dies erreichen wir mit guten Angeboten, ausgezeichneter Beratungsqualität und einem professionellen Impulsmanagement.



## Mitarbeiterzufriedenheit

Unsere Mitarbeitende sind unser wichtigstes Gut. Um der Fluktuations- und Demografie-Quote entgegenzusteuern, benötigen wir gut ausgebildetes, motiviertes und engagiertes Personal. Deswegen versuchen wir, unsere Mitarbeitende mit flexiblen Arbeitszeiten und Arbeitsmitteln auszustatten und für die Zukunft fit zu machen. Hierzu ist das Arbeiten von zu Hause aus, noch stärker etabliert worden. Wir bieten neben guten Karriereaussichten, interessante Angebote zur besseren Vereinbarkeit von Familie, Freizeit und Beruf an. Trotz der Veränderungen durch die Digitalisierung benötigen wir auch in Zukunft Mitarbeitende, die sich diesen Herausforderungen stellen.

Mitarbeiter zum 30.12.	2022	2023
<b>Bankspezifisch Beschäftigte</b>	226	226
davon Auszubildende	19	19
Auszubildende (in %)	8,4 %	8,4 %
<b>Beschäftigungsverhältnisse</b>		
Vollzeitbeschäftigte	105	108
Teilzeitbeschäftigte	121	118